




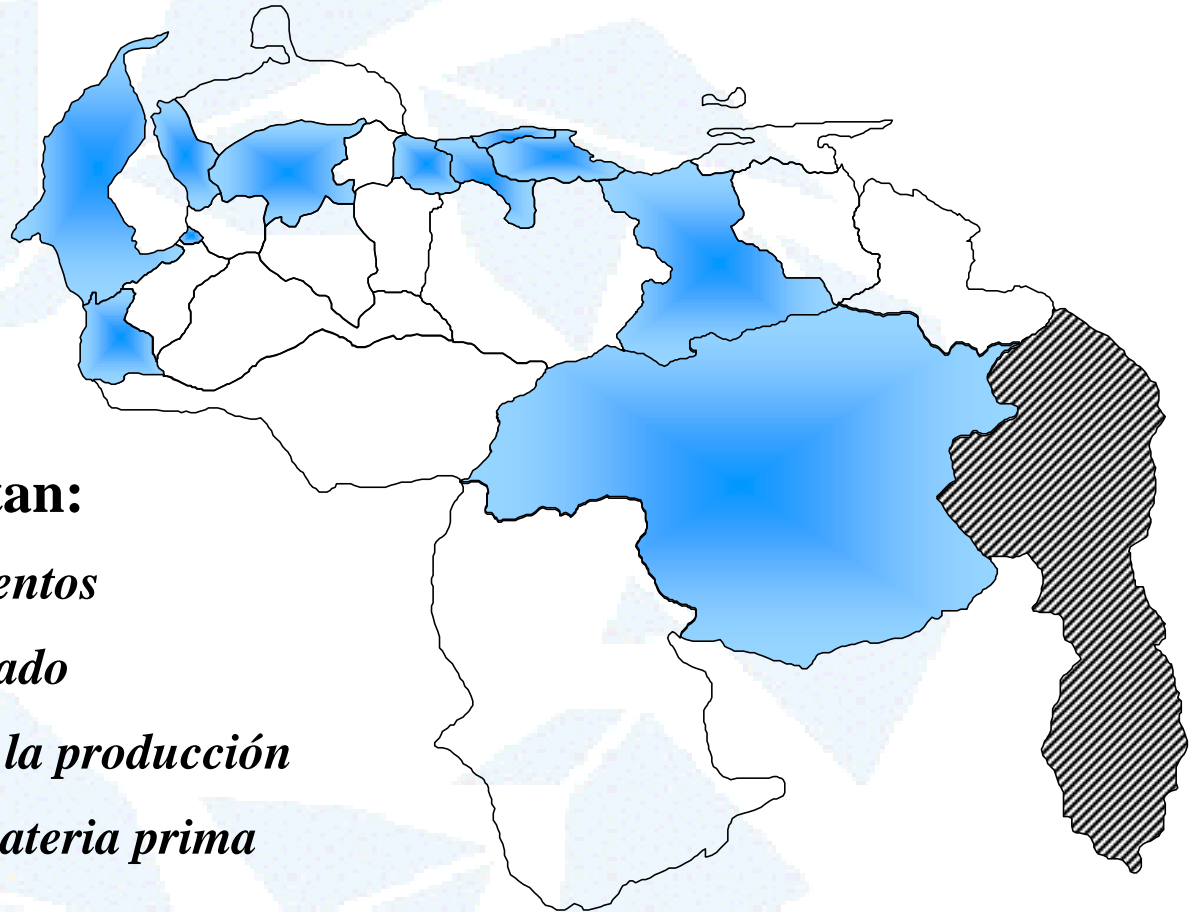
**CONINDUSTRIA**  
**Congreso Internacional**  
**SITUACION REGIONAL**  
**INDUSTRIA MANUFACTURERA**  
**VENEZOLANA**

**Caracas 14 de junio de 2001**



# La evolución de la industria: una perspectiva regional

# Estados de Mayor Concentración Industrial



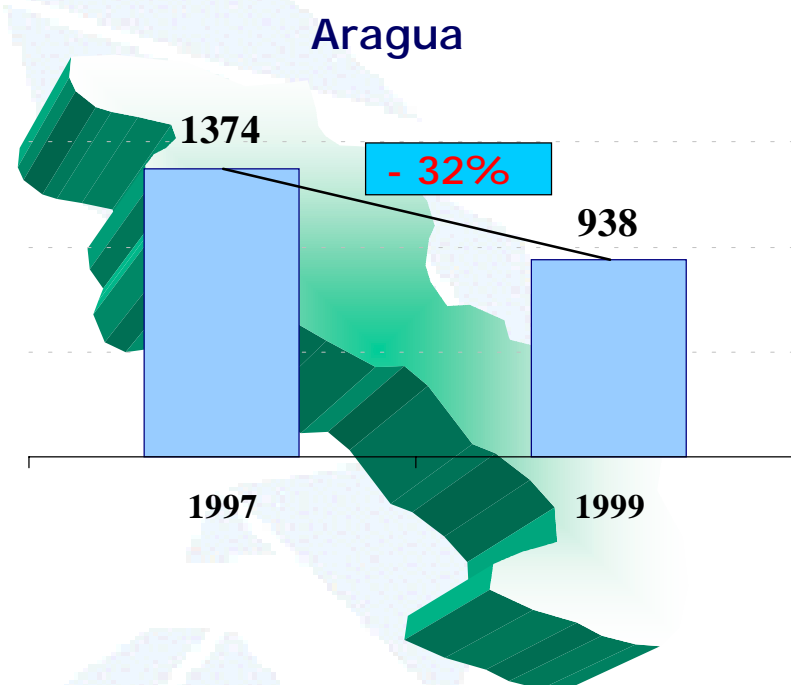
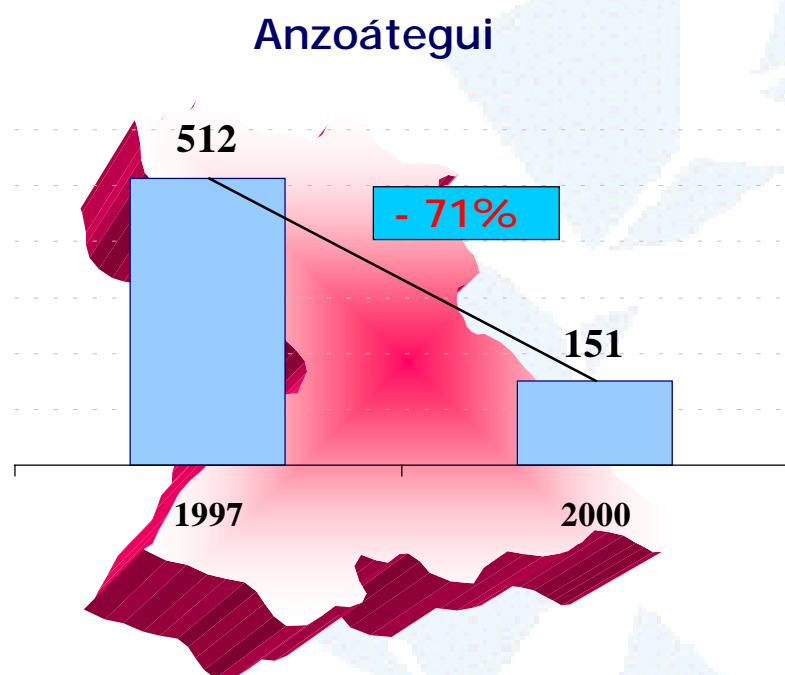
## Estos Estados representan:

- ✓ *El 84% de los establecimientos*
- ✓ *El 88% del personal ocupado*
- ✓ *El 85% del valor bruto de la producción*
- ✓ *El 89% del consumo de materia prima*
- ✓ *El 84% del valor agregado*
- ✓ *El 93% del costo de la mano de obra*
- ✓ *El 81% del capital fijo*
- ✓ *El 85% del valor de las ventas*

**Estados:** Aragua, Anzoátegui, Bolívar, Carabobo, Distrito Capital, Lara, Miranda, Tachira y Zulia.

# Establecimientos Industriales

(Ejemplos)



## DENSIDAD INDUSTRIAL

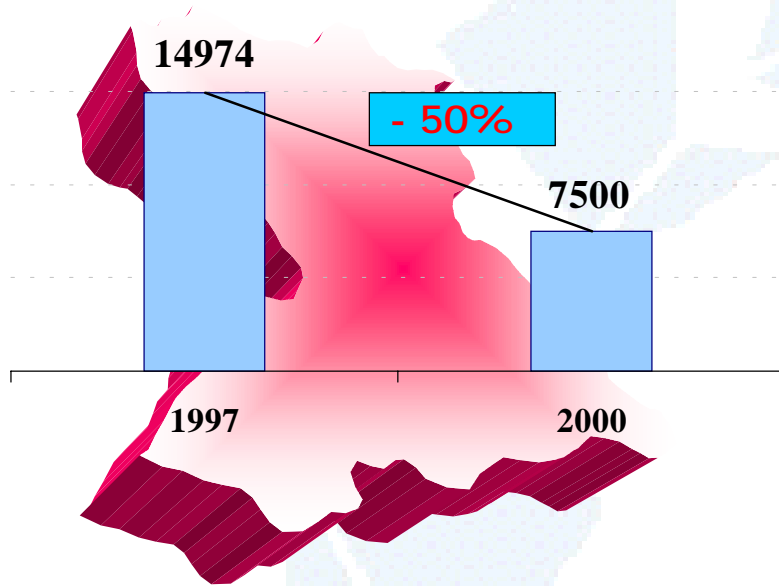
Establecimientos por cada 1000 habitantes

Entidad	1997	2000	Var(%)
Anzoátegui	0,48	0,13	-72,42
Entidad	1997	1999	Var(%)
Aragua	0,98	0,63	-35,71

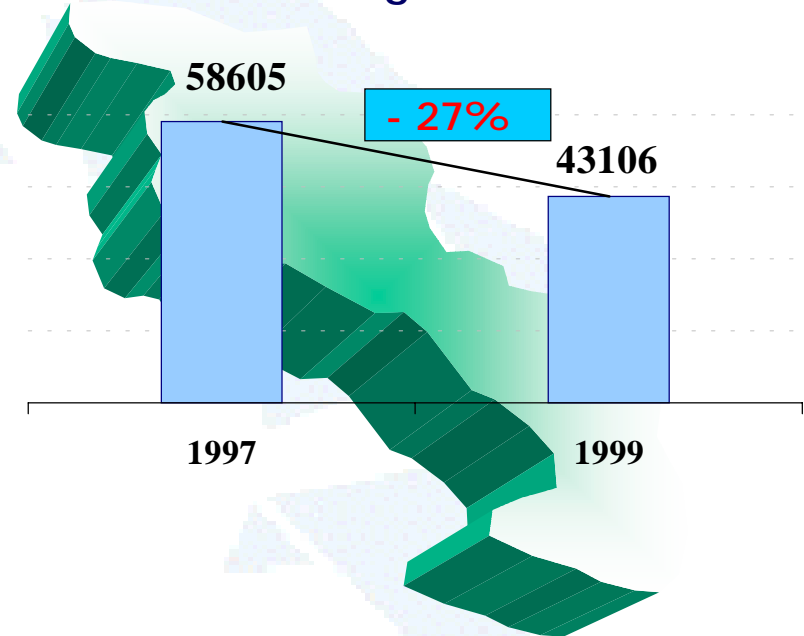
Fuente: OCEI(1997) y Cámaras de Industriales del Anzoátegui(2000) y Aragua(1999)

# Puestos de Trabajo

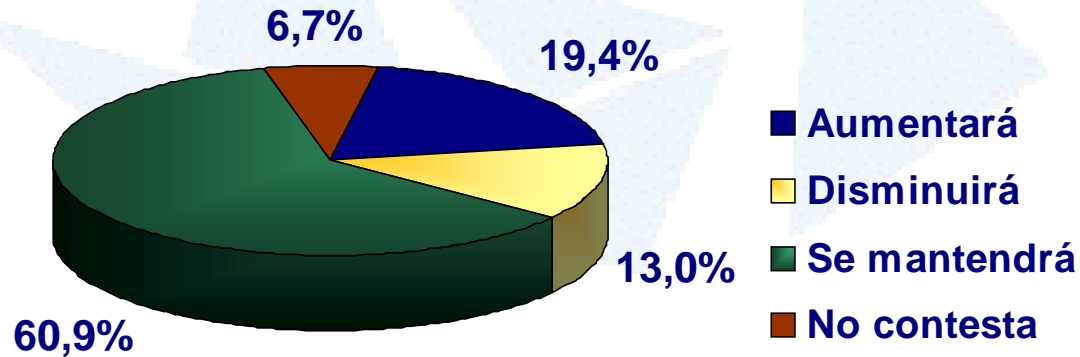
Anzoátegui



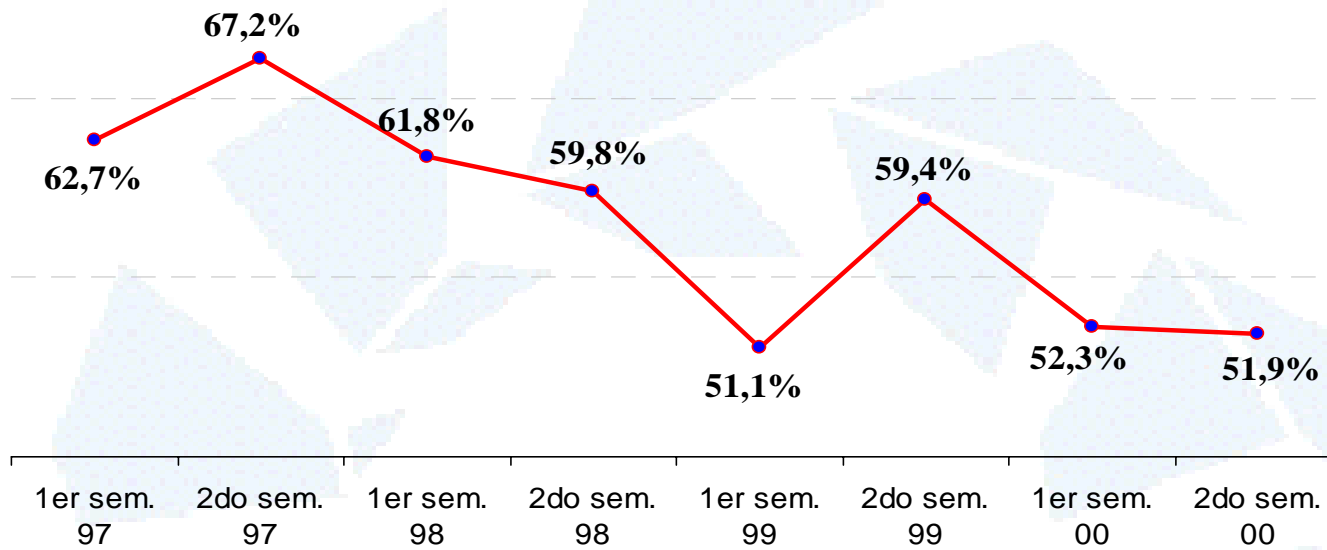
Aragua



TENDENCIA DE NÚMERO DE TRABAJADORES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA PARA EL SEMESTRE ENERO - JUNIO DE 2001 - Porcentajes

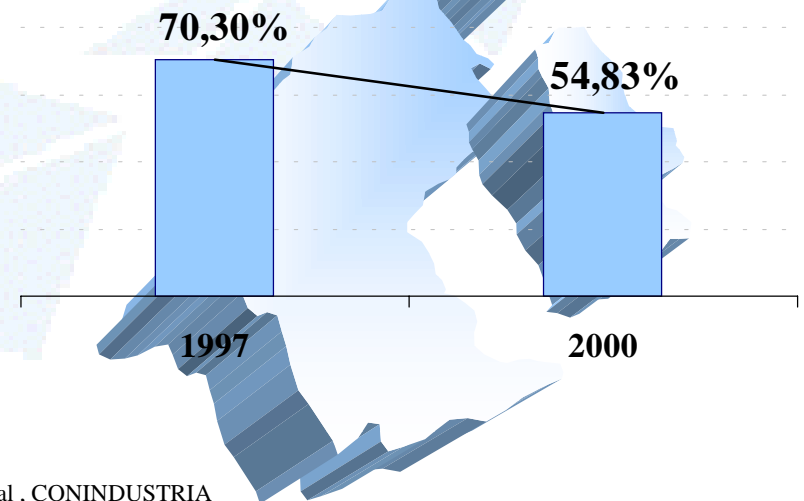
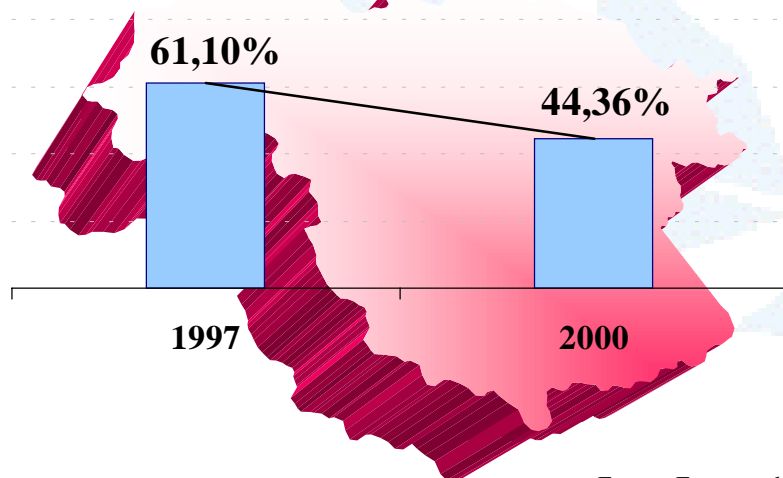


# Capacidad Utilizada



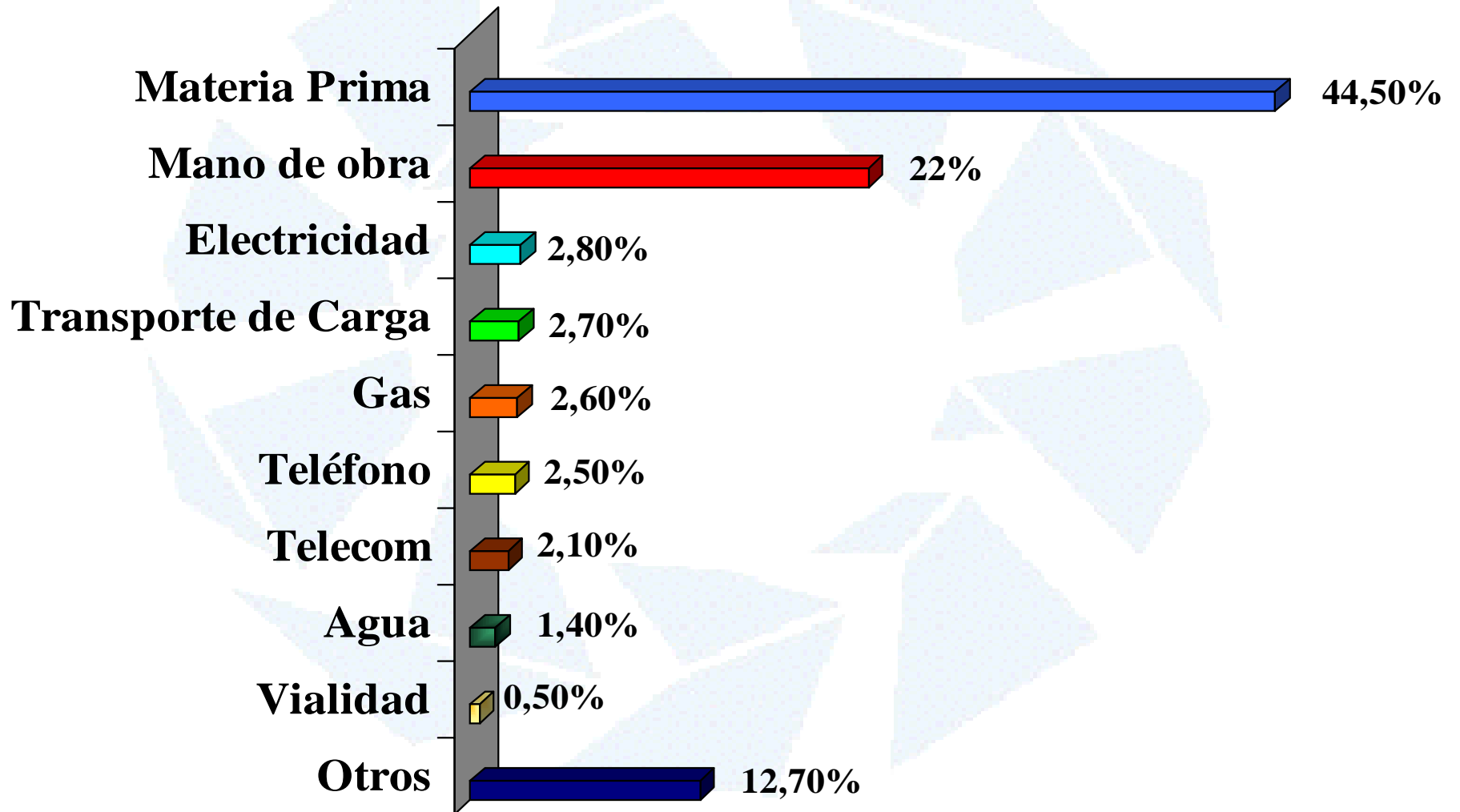
**Bolívar**

**Zulia**



Fuente: Encuesta de Coyuntura Industrial , CONINDUSTRIA

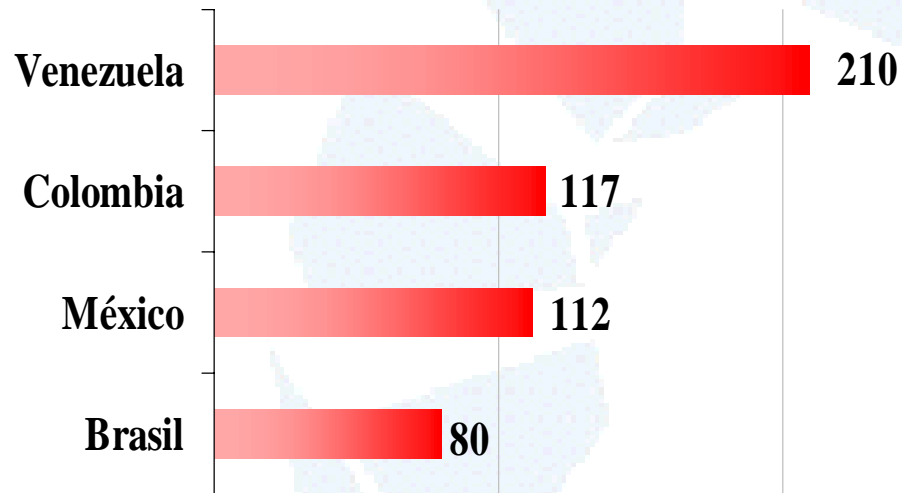
# Distribución de los Costos en la Industria Manufacturera del Estado Aragua



Fuente: Cámara de Industriales del Estado Aragua

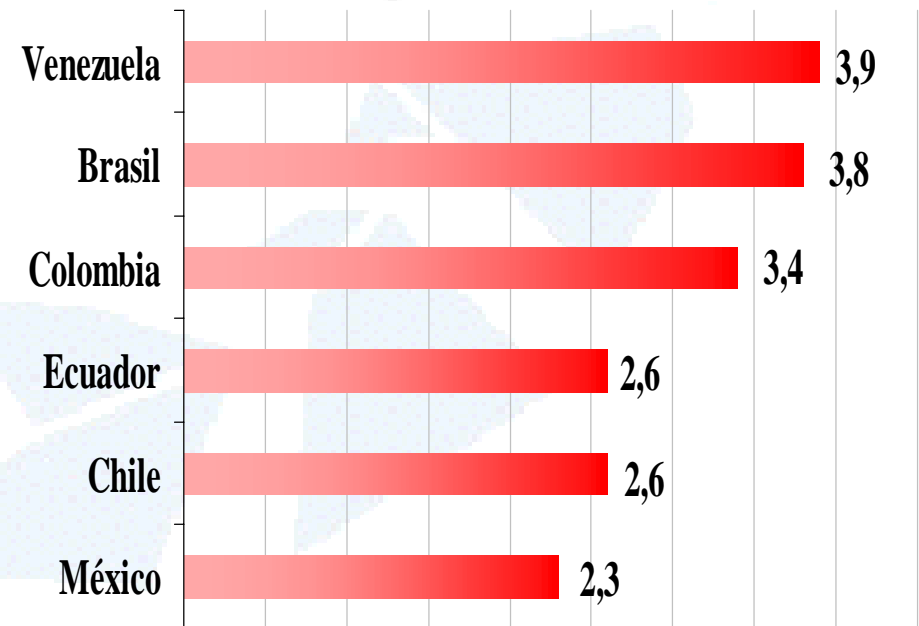
# Costos que Inciden en la Competitividad del País

**SALARIO MINIMO MENSUAL  
(EUA\$ - AÑO 2000)**



Fuente: CONINDUSTRIA

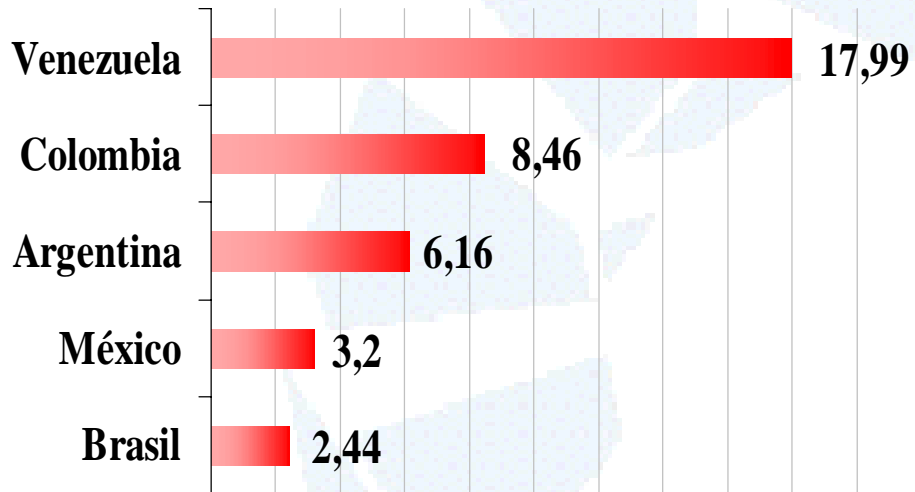
**MANO DE OBRA DIRECTA  
COSTO POR HORA  
(EUA\$ - AÑO 2000)**



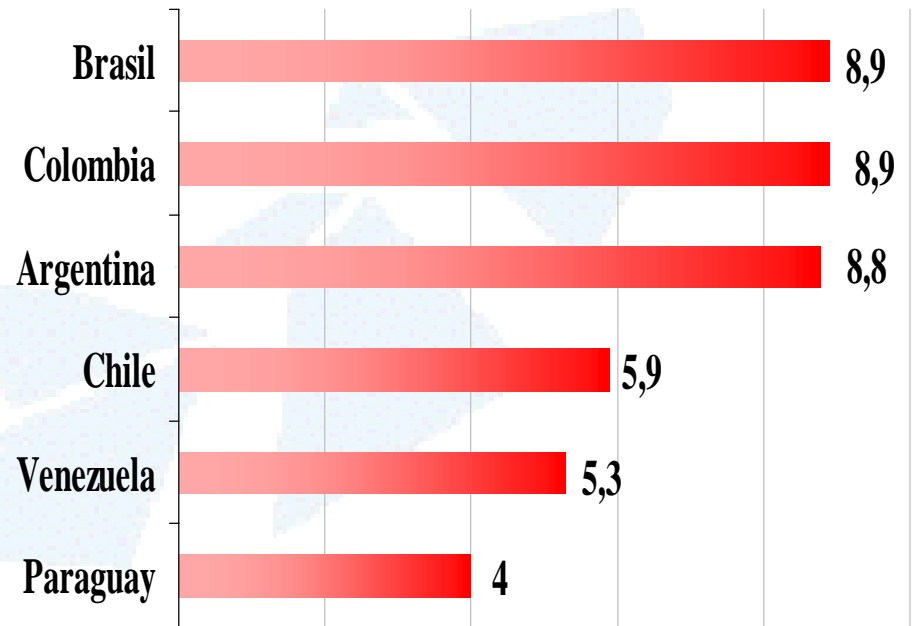
Fuente: CONINDUSTRIA

# Costos que Inciden en la Competitividad del País

**PEAJES**  
(EUA\$/100 Km. - AÑO 2000)



**PRECIO DEL kWh FACTURADO A CONSUMIDORES INDUSTRIALES**  
(Us¢/kWh con impuesto, vigente a enero de 1999)



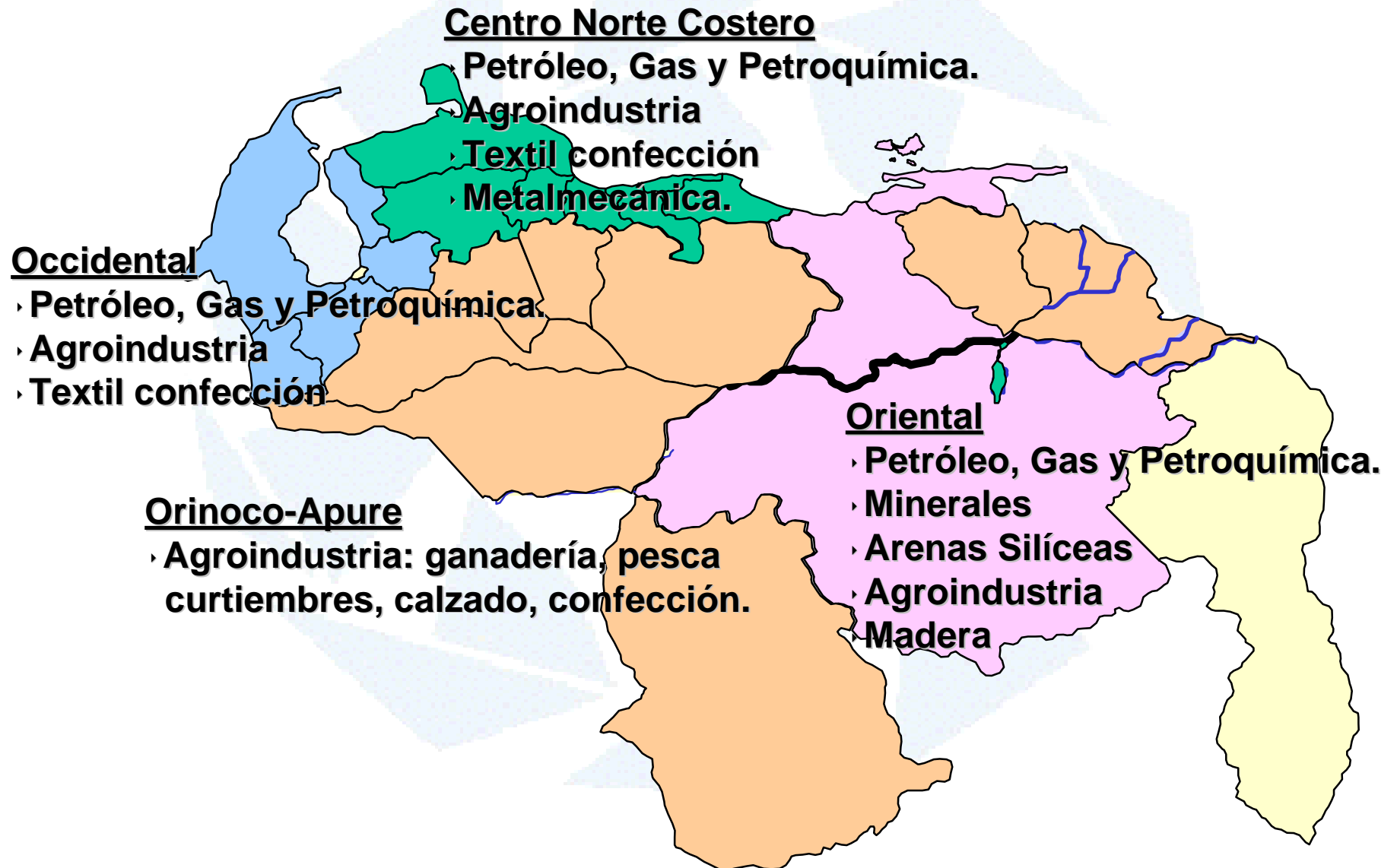
Fuente: Empresas del grupo Amazonia

Fuente: Cier. Año 1999



Una visión de futuro de la  
política industrial: desde una  
perspectiva regional

# Oportunidades Industriales



# Fortalezas

## Aragua - Carabobo

- ✓ *Cercanía a grandes centros de consumo*
- ✓ *Densidad poblacional superior a la nacional (disponibilidad de mano de obra y mercado)*
- ✓ *Oferta local de recursos humanos calificada*
- ✓ *Zonas industriales instaladas*
- ✓ *Buena vialidad*
- ✓ *Cercanía a Puertos y Aeropuertos favorece comercio exterior*
- ✓ *Sinergias con los gobiernos estatal y municipal*

# Debilidades

## Aragua - Carabobo

- ✓ *Escasez de agua*
- ✓ *Insuficiente y deficiente calidad de energía eléctrica*
- ✓ *Impuestos municipales muy elevados*

# Fortalezas

## Lara - Cojedes

- ✓ *Disponibilidad de mano de obra a bajo costo respecto a otras regiones*
- ✓ *Impuestos inferiores (Cojedes) a otras regiones*
- ✓ *Zonas industriales con servicios esenciales*
- ✓ *Disponibilidad de insumos básicos en la región para principales industrias*
- ✓ *Cercanía a mercados industriales y de consumo de las regiones central y centro-occidental*

# Debilidades Lara - Cojedes

- ✓ *La tarifa industrial del agua es la más alta del país*
- ✓ *Ineficiencia en el suministro de energía eléctrica*
- ✓ *Costo del gas más alto de Venezuela*
- ✓ *Vías de comunicaciones en condiciones no óptimas*
- ✓ *Inoperancia del sistema ferroviario*
- ✓ *Baja calificación del recurso humano*

# Fortalezas

## Anzoátegui - Bolívar

- ✓ *Facilidades para el comercio marítimo*
- ✓ *Tarifa eléctrica baja por cercanía a fuente de suministro*
- ✓ *Bajo costo del gas*
- ✓ *Región productora de materias primas*
- ✓ *Alta experiencia y especialización en montaje, mantenimiento y construcciones*

# Debilidades

## Anzoátegui - Bolívar

- ✓ *Alta dependencia de la industria básica*
- ✓ *Baja diversificación del mercado*
- ✓ *Alto costo de la mano de obra por niveles de salario de industria petrolera y siderúrgica*
- ✓ *Altos costos de materia prima*
- ✓ *Falta de buenas vías de comunicación (Anzoátegui)*
- ✓ *Alta discrecionalidad de alcaldías en cuanto a sistemas impositivos (Anzoátegui)*
- ✓ *Conflictividad sindical (Bolívar)*

# Fortalezas

## Zulia - Táchira

- ✓ *Acceso mercados, encrucijada entre mercados nacionales, la CAN y el Caribe: Una de las fronteras más dinámica de Sudamérica*
- ✓ *Región con importantes recursos primarios, agropecuarios y mineros*
- ✓ *Diversidad étnica, geográfica, histórica y arquitectónica*
- ✓ *Recursos humanos con altos niveles de capacitación técnica*
- ✓ *Amplia red de servicios asistenciales*
- ✓ *Infraestructura de transporte privilegiada:*
  - ✓ *Cuatro aeropuertos internacionales, y cinco aeropuertos locales*
  - ✓ *Infraestructura vial de buena calidad*
- ✓ *Sólida red de servicios financieros*

# Debilidades

## Zulia - Táchira

- ✓ *Baja capacidad institucional en el manejo del comercio exterior: problemas con las aduanas, procedimientos engorrosos para exportar, etc*
- ✓ *Deterioro en la calidad y disponibilidad de los servicios públicos*
- ✓ *Elevada población flotante, principalmente indocumentados, que demanda servicios y atención*
- ✓ *Deterioro progresivo de la red de servicios asistenciales*
- ✓ *Inestabilidad e inseguridad fronteriza*
- ✓ *Acentuación del proceso de desindustrialización: Reducción progresiva de la capacidad instalada*

# Acciones a Emprender (I)

- ✓ *Simplificación administrativa sobre todo lo referente a las exportaciones y permisología en general*
- ✓ *Fortalecimiento de las áreas asistenciales y educación. Fundamentalmente, en lo referente a la formación de capital humano especializado en sus distintos ámbitos: obrero, empleado y gerencia*
- ✓ *Fortalecimiento de la infraestructura de servicios públicos. Es una necesidad estratégica corregir las deficiencias en la prestación del servicio eléctrico*
- ✓ *Mejorar la infraestructura vial desde una perspectiva integral que beneficie al mayor número de regiones posibles*

## Acciones a Emprender (II)

- ✓ *Establecer alianzas estratégicas de la industria manufacturera con los productores de materias primas. Las cadenas productivas deben ser la orientación de la política de los sectores primario, industrial y comercial desde una perspectiva regional*
- ✓ *Plan de inversiones debe estar orientado a mejorar la capacidad instalada como señal de confianza para permitir inversiones que aumenten dicha capacidad*
- ✓ *Realizar acciones para lograr una adecuada coordinación de las políticas de PYMES a escala nacional, estatal y municipal*
- ✓ *Armonización de las reglas que gobernarán la hacienda pública estatal y municipal*

# Reflexiones Finales (I)

- ✓ *La Industrialización no es posible sin el concurso de las Regiones.*
- ✓ *Es importante descentralizar efectivamente las competencias traspasadas a las regiones.*
- ✓ *El proceso de descentralización ha sido exitoso: tenemos que fortalecerlo.*
- ✓ *Tenemos que impulsar una Alianza: Ejecutivo – Gobiernos Regionales – Sector Industrial.*

## Reflexiones Finales (II)

- ✓ *Se requiere una mayor coordinación entre los Gobiernos nacional, estatal y municipal para la ejecución de políticas y planes de mejoramiento de servicios e infraestructura.*
- ✓ *Los gobiernos estatales y municipales deben convertirse en promotores activos del desarrollo industrial.*